

Работа с канвой «Команда и внешняя среда» на стратегических и командных сессиях



Екатерина **Водопьян** ГИПЕРУМ



Рада всех видеть! Меня зовут Екатерина Водопьян

Со-основатель и управляющий партнёр «ГИПЕРУМ»

- Сертифицированный ассессор, фасилитатор, бизнес-тренер и консультант
- Фасилитатор стратегических и креативных сессий с 2005 года
- Преподаватель курсов управленческого и лидерского цикла
- Эксперт по инновационным методам обучения взрослых и передовым образовательным технологиям
- Член международной ассоциации АТD с 2015 года
- Опытная путешественница, побывала в 180 городах в 31 стране
- Ментор Сколково

> 3500

Общее количество тренингов, сессий фасилитации, коучсессий, вебинаров, мастерклассов с 2015 года

Член ATD (Association for Talent Development) участник конференций ATD 2015, 2016, 2018, 2019, 2021

Конференция фасилитаторов 2023 «Командное лидерство»







Мастер-класс подготовлен компанией «ГИПЕРУМ»

Наш план на сегодня

- Установка на работу. Баланс «давать брать» и ваши цели. 10 минут
- 2 Презентация канвы «Команда и внешняя среда» и набора карт. Инструкция для работы групп. 10 минут
- Работа в группах за столами. Заполнение канвы. До 25 минут.
- **4** Презентации 4 группы по 5 минут. 20 минут
- 5 Дебрифинг и методический разбор. Ответы на вопросы участников. До 25 минут

1987 Уоррен Беннис Берт Наннус

- Нестабильный
- Неопределённый
- Сложный
- Неоднозначный мир



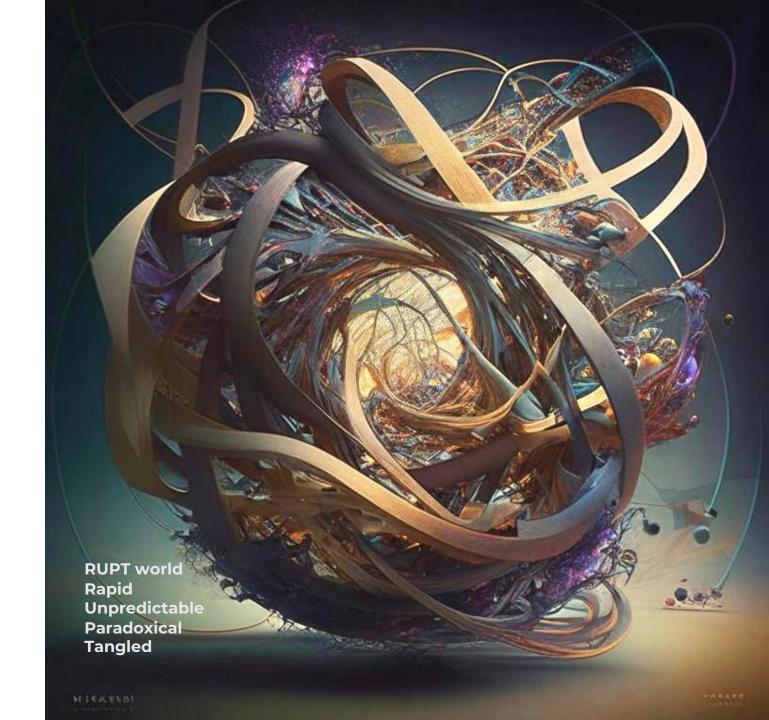
2016 Оксфорд

- Турбулентный
- Неопределённый
- Новый
- Двусмысленный мир



2019 ССL Центр креативного лидерства

- Стремительный
- Непредсказуемый
- Парадоксальный
- Запутанный

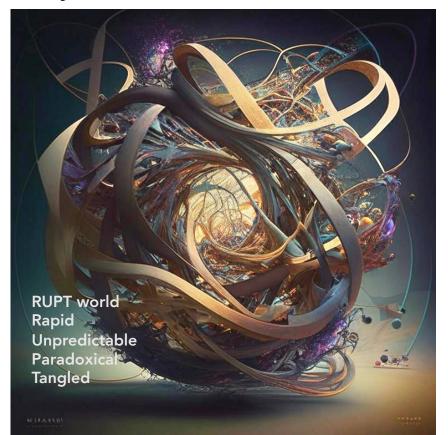


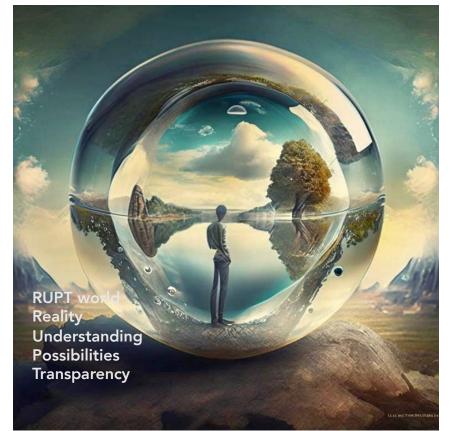
2019 CCL Центр креативного лидерства

- Стремительный
- Непредсказуемый
- Парадоксальный
- Запутанный

- > Метафора
- > Поиск общих смыслов
- > Синтетическое мышление
- > Распознавание принципов

- Новая реальность
- Понимание
- Возможности
- Прозрачность





2020 Жамаис Кейско

- **Урупкий**
- Тревожный
- Нелинейный
- Непостижимый мир



ТИПИЧНЫЙ ЗАПРОС КЛИЕНТОВ НА ОДНУ И ТУ ЖЕ СЕССИЮ

«Произрасти для людей живописные зёрна немедля»!

Гомер

Организационно перепаковаться

> Создать каскад документов

Определить приоритеты на следующий год.

 Определить, как поменять процессы и бизнес, исходя из приоритетов.

 Построить доверие в команде и горизонтальные связи

Вернуть ответственность людям на местах



ОТ ЦЕЛЕЙ КЛИЕНТА К СТРУКТУРЕ СЕССИИ

Часть 1

Часть 2

Часть 3

Часть 4



4 часа

- Вводное слово руководителей. Ситуация в компании.
- Цели на сессию. Баланс давать-брать в команде
- 1. World Café. ГДЕ МЫ СЕЙЧАС. Анализ текущего состояния. Поиск возможностей

Aucib



4 часа

- 2. Стратегическое видение и перечень инициатив
- Формирование видения на до 202X
- Связь видения с возможностями компании
- Создание перечня стратегических инициатив



4 часа

- 3. Создание карты сбалансированных показателей
- Генерация предложений и контрпредложений. Дебаты
- Определение финансовых, клиентских, процессных, HR метрик

4 часа

- 4. Быстрые победы. Дорожная карта на 2022-2023
- Вехи, значимые для команды
- План по оптимизации процессов и возвращению ответственности
- Рост показателей
- Завершение.
 Договорённости

1

2

3

СТРОИМ ДОВЕРИЕ

ОПРЕДЕЛЯЕМ ПРИОРИТЕТЫ

ОРГАНИЗАЦИОННО ПЕРЕУПАКОВЫВАЕМСЯ СОЗДАЕМ ПРОТОТИП КАСКАДА ДОКУМЕНТОВ



Опрос по методике П. Ленсионе

СТРОИМ ДОВЕРИЕ

ВОЗВРАЩАЕМ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

ТОГДА СТРУКТУРА СЕССИИ БУДЕТ ТАКОЙ

Часть 1

Часть 2

Часть 3

Часть 4





4-6 часов

- Вводное слово руководителей. Ситуация в компании.
- Цели на сессию. Баланс давать-брать в команде
- 1. World Café. ГДЕ МЫ СЕЙЧАС. Анализ текущего состояния. Поиск возможностей





4-6 часов

- 2. Стратегическое видение и перечень инициатив
- Формирование видения на до 202Х
- Связь видения с возможностями компании
- Создание перечня стратегических инициатив





4-6 часов

- 3. Создание карты сбалансированных показателей
- Генерация предложений и контрпредложений. Дебаты
- Определение финансовых, клиентских, процессных, HR метрик





2-4 часа

- 4. Быстрые победы. Дорожная карта на 2022-2023
- Вехи, значимые для команды
- План по оптимизации процессов и возвращению ответственности
- Рост показателей
- Завершение. Договорённости

Стратегическая сессия

2

3

Два дня

До сессии

Опрос по методике П. Ленсионе

После сессии

Отчет и обсуждение результатов

ИНСТРУМЕНТ «КАНВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ СЕССИЙ»



Часть 1

1. World Café. ГДЕ МЫ СЕЙЧАС. Анализ текущего состояния. Поиск возможностей

Часть 2

2. Стратегическое видение и перечень инициатив

Часть 3

3. Создание карты сбалансированных показателей

Часть 4

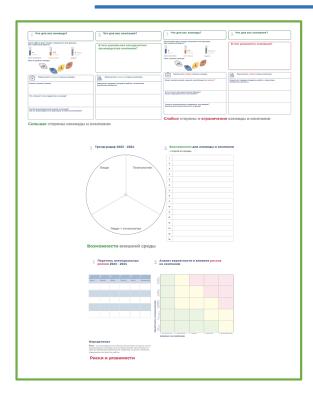
4. Быстрые победы. Дорожная карта на 2022-2023

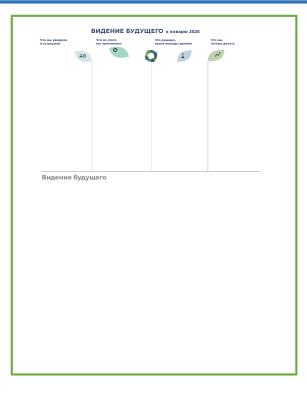


2

3

4





Замем компании эта инициатива или проект в области финансов, закупок, администрирования связь с видением будущего 2025. Цель проекта	17
Что конкретно ны предлагаем сделать? Суть и свидовные результаты проекта	
∑ Как мы это будем делать? Как измерим успех? Шали и КРI проекта	
Финансово-административная перспектива	
Ф. Контр-инициатива или проект	

ФИНАНСЫ: ПЛАН БЛИЖ	айших действий	
	АЙШИХ ДЕЙСТВИЙ Ответственные	
финансы: план влиж Действия Модель Формирование Монторинг Система мотивация и КРІ Утверждания и исполняния		

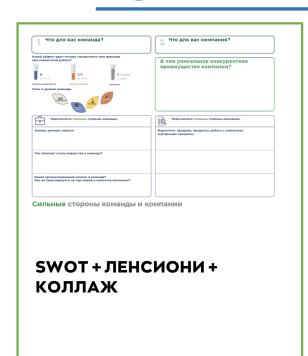
ГИБРИДНЫЙ ПОДХОД В СОЗДАНИИ КАНВЫ

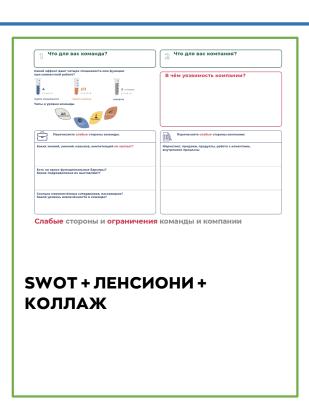


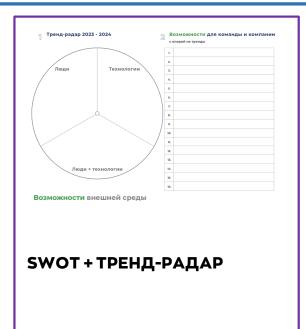
Сфокусируемся

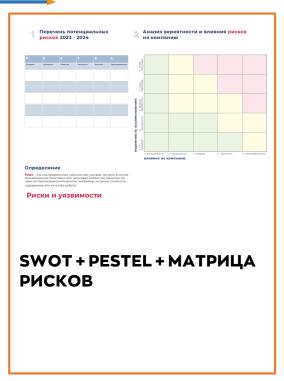
1. ГДЕ МЫ СЕЙЧАС. Анализ текущего состояния. Поиск возможностей

1









потренируемся?

> Четыре стола

У каждого стола своё задание

Будем анализировать,ГДЕ МЫ СЕЙЧАС

Объект исследования: собравшееся сообщество фасилитаторов

Время на заполнение канвы до 25 минут



ШАГ 1. До 12 минут

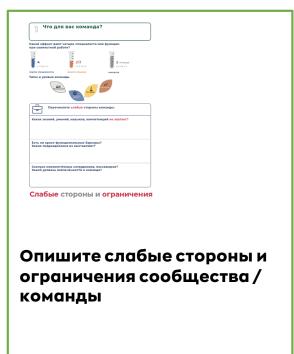


Слова

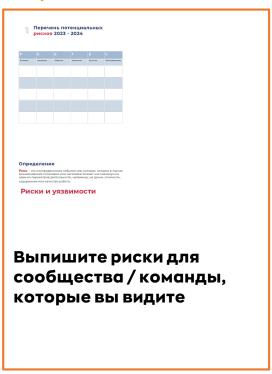
- 1. ЗАПОЛНЯЙТЕ ТОЛЬКО ПЕРВУЮ ЧАСТЬ СВОЕЙ КАНВЫ
- 2. ОТВЕЧАЙТЕ ПИСЬМЕННО
- ПИШИТЕ РАЗБОРЧИВО ФЛОМАСТЕРОМ













Слова

Иллюстрации

- 1. ЗАПОЛНЯЙТЕ ТЕПЕРЬ ВТОРУЮ ЧАСТЬ СВОЕЙ КАНВЫ
- 2. НАКЛЕИВАЙТЕ КАРТОЧКИ
- 3. ЕСЛИ ВАМ ВАЖНО, СДЕЛАЙТЕ ПОДПИСИ К КОЛЛАЖУ

1

2

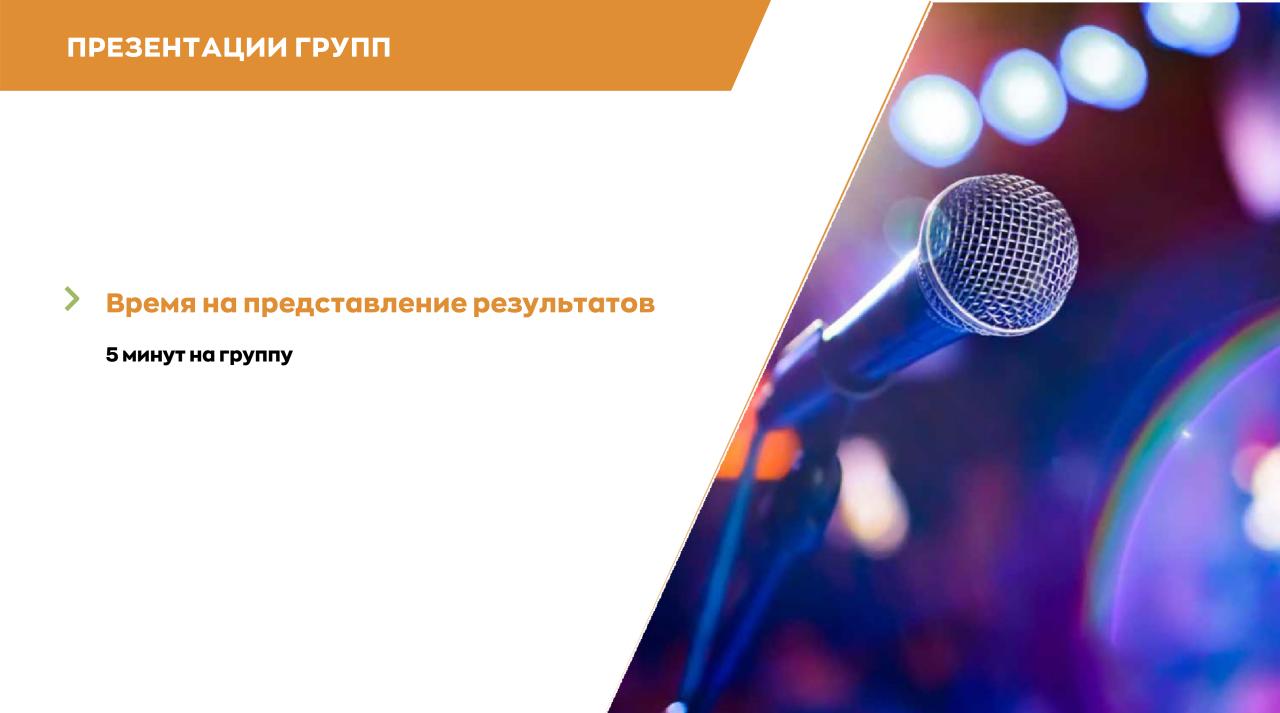
	2 Коллаж
Самой эффект дают четыре эксперта ри совместной работе? 4 2 3 5 місяце	
Description Accordance to the Company of the Compan	
Перечислите сильные стороны команды / сообщества:	
Знания, умения, навыки	
Что отличает стиль лидерства в сообществе?	-
Какой организационный климат в сообществе? Как он транслируется на партнеров и клиентов?	-
Сильные стороны команды	
Coctablia	
COCTUBBLERO	ллаж на тему
сильных стор	он команды,
используя ст	олько карточек,

∏ Что для вас команда?	2 Коллаж
Какой эффект дают четыре специалиста или функции при совместной работе?	
4 2 mm 3 5 + formum 1+1(0+1) 1 1+1(0+1)	
Гипы и уровни конанды	
an distribution	
Перечислите слабые стороны конанды / сообщества:	
Каких знаний, умений, навыков, компетенций не хватает?	
Есть ли барьеры? Кто их выставляет?	_
Сколько невовлечённых участников, пассажиров? Какой уровень вовлечённости в команде?	
Какой уровень вовлечённости в хоманде?	18 команды
Слабые стороны и ограничени Составьте ко	плаж на тему
Слабые стороны и ограничени Составьте ко	плаж на тему
Слабые стороны и ограничени Составьте кол	плаж на тему он команды,
Составьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставых сторо	плаж на тему н команды, олько карточек,
Составьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставьте колоставых сторо	плаж на тему он команды,



					L						
Forenes	Энистона	Disarras	Tennaturies	Sectories	January and Section	2					
						43					
						- 1					
						E +6					
						У средения					
						8 41					
						1					
						9 4					
						1001					
						Вероятность возникновения 1					
						8 -1	1 - expensements	2 - 1000 0000 75,000	3 - congress	A - apermone	5 - sarrocrosobie
								команду / сос			
Опре	делени	10									
Риск - э возникно один из г	то неопреди	пенное со тивно или деятельнос	негативно вл ти, наприме	милет как м	орое в случае инимум на I, стоимость,						
		Vase	имос	ти							
Рис											

Составьте коллаж на тему рисков. Разместите карточки на матрице рисков – от несущественных к существенным



Работа с результатами



Фасилитация на сессии:

- Сначала не-авторы говорят о том, что они замечают, затем фасилитатор передаёт слово авторам.
- При разборе сильных и слабых сторон команды фасилитатор показывает результаты опроса по Ленсиони и обсуждает с группой, какие из ступеней формирования команды крепко держат, а какие нет.
- Если результаты опроса расходятся с видением команды, фасилитатор просит участников **прокомментировать расхождения.**
- Фасилитатор просит команды посчитать **количество** факторов / карточек, которое у них получилось.
- Можно заменить коллажи для групп «Возможности» и «Угрозы» на словесные ответы.

При составлении отчёта:

- Кабинетно проведите полный SWOT, сравните попарно сильные и слабые стороны с возможностями и угрозами и сформулируйте рекомендации по стратегии: максимизация сильных сторон или минимизация слабых, за счёт чего.
- Коллажи можно **сфотографировать** и добавить в отчёт, чтобы потом использовать во внутренней коммуникации как метафоры и источник вдохновения.
- Если вы увидели **признаки дисфункции** в команде или симптомы диссоциации и нарушения психологического контракта у участников, дайте рекомендации в отчёте и обсудите их с заказчиками.

Результат блока: участники понимают, в каком состоянии находится собравшаяся команда, каковы её сильные стороны и ограничения, сформировали общее видение возможностей и угроз и выработали базовую гипотезу о стратегии развития



Методы

- > Метафора
- > Поиск общих смыслов
- > Синтетическое мышление
- > Распознавание принципов

Результаты

- > Видение
- > Понимание
- > Ясность
- > Адаптивность



2022 ЭКОПСИ

- Расщеплённый
- Ужасный
- Невообразимый
- Злобный
- Поднимающийся

ФАСИЛИТАТОР, БУДЬ ОСТОРОЖЕН!

- Диссоциация
- Нарушение психологического контракта
- Перфекционизм
- Карьеризм
- Анакастность
- Кризис доверия



«Чисто интеллектуальная задача в изменениях — та часть, что делается консультантами и стратегами, — уже достаточно тяжела сама по себе, но и она представляет собой лишь незначительную долю общего процесса.

Эмоциональная работа еще тяжелее: самое сложное — отпускать сложившуюся ситуацию, прощаться с простроенными перспективами будущего, мириться с жертвами, которые приходится приносить, да еще и учиться доверять другим после этого».

Джон Коттер. Leading Change

В будущее вместе!



Екатерина Водопьян

Управляющий партнёр ООО «ГИПЕРУМ»

+7 962 363 3202

hyperum.ru

https://t.me/hyperum

https://instagram.com/hyperum.co